



## UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Nachfolgend steht eine Kurzübersicht über ein neu zu gründendem Unternehmen. Es ist dies noch kein völlig ausgearbeitetes Konzept bzw. Kurzportrait, sondern soll dem Leser lediglich die grundsätzliche Konzeption vorstellen.



## Kurzportrait für das Startup-Unternehmen in der Baumaschinenvermietungsbranche

### 1. Zusammenfassung:

Das Startup-Unternehmen "UI Baumaschinen GmbH & Co. KG" ist ein Selbsthilfeprojekt von Ukrainer/innen für Ukrainer/innen und hat seinen Standort in Oberndorf am Neckar. Die Firma wird Baumaschinen und -geräte vermieten und sich in der Gründungsphase auf die Bedürfnisse der Ukrainerinnen und Ukrainer-Gemeinschaft konzentrieren. Langfristig wird das Unternehmen jedoch seine Dienstleistungen einer breiteren Zielgruppe zugänglich machen. Die Rechtsform wird eine GmbH & Co. KG sein, wobei gründungswillige Ukrainer/innen als Kommanditisten fungieren und die Komplementärin eine GmbH ist, die sich um die administrativen Belange kümmert. Das Gründungskapital von 25.000 Euro soll überwiegend von der GmbH, Investoren, Sponsoren und Spendern eingebracht werden, wobei die GmbH dem gemeinnützigen Verein "Ukrainians International e.V." gehört. Das Unternehmen wird bundesweit agieren.

### 2. Geschäftsidee und Unternehmensziele:

Die Geschäftsidee von UI Baumaschinen ist es, eine Baumaschinenvermietung zu gründen, die den speziellen Bedürfnissen der Ukrainer/innen in Deutschland gerecht wird. Das Unternehmen wird hochwertige Baumaschinen und -geräte zu erschwinglichen Preisen anbieten, um den Ukrainer/innen den Zugang zu professionellem Werkzeug zu erleichtern und ihnen beim Aufbau ihrer neuen Existenz in Deutschland zu unterstützen. Das Unternehmen wird sich in der Gründungsphase zunächst auf Ukrainer/innen als Hauptzielgruppe konzentrieren, aber langfristig auch andere Kunden ansprechen.



## UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

### Die Unternehmensziele sind:

- Bereitstellung einer breiten Auswahl an hochwertigen Baumaschinen und -geräten zur Miete.
- Ermöglichung eines einfachen und zugänglichen Mietprozesses für die Kunden.
- Förderung von Selbsthilfe, Integration und beruflicher Entwicklung für Ukrainer/innen in Deutschland.
- Steigerung der Bekanntheit des Unternehmens in der Baumaschinenvermietungsbranche.
- Erzielung eines nachhaltigen Geschäftswachstums und Rentabilität.

### 3. Marktanalyse:

Die Baubranche in Deutschland ist eine wachsende und dynamische Industrie. Mit dem anhaltenden Wirtschaftswachstum und der hohen Nachfrage nach Immobilien besteht ein stetiger Bedarf an Baumaschinen und -geräten. Die Ukrainerinnen und Ukrainer, insbesondere diejenigen, die sich in der Bau- und Handwerksbranche selbstständig machen wollen, stehen jedoch vor besonderen Herausforderungen, wie Sprachbarrieren, begrenztem Zugang zu Kapital und fehlenden Verbindungen im Land.

Hier setzt UI Baumaschinen an, indem es maßgeschneiderte Dienstleistungen für diese Zielgruppe anbietet. Die Unterstützung durch den gemeinnützigen Verein "Ukrainians International e.V." gibt dem Unternehmen eine Vertrauensbasis und stärkt die Bindung zu den Kunden.

### 4. Zielgruppe:

Die primäre Zielgruppe des Unternehmens in der Gründungsphase sind Ukrainerinnen und Ukrainer, insbesondere solche, die in der Bau- und Handwerksbranche tätig sind oder sich selbstständig machen wollen. Dies schließt auch Unternehmen mit migrantischen Eigentümern ein, die temporär zusätzliche Maschinen benötigen.

Langfristig wird das Unternehmen seine Dienstleistungen einer breiteren Zielgruppe zugänglich machen, um das Geschäft auszuweiten und die Rentabilität zu steigern.

### 5. Marketing- und Vertriebsstrategie:

Die Marketingstrategie von UI Baumaschinen wird darauf abzielen, die Bekanntheit des Unternehmens innerhalb der Ukrainerinnen und Ukrainer-Gemeinschaft zu steigern. Hierfür werden verschiedene Kanäle genutzt:

- **Online-Präsenz:** Aufbau einer professionellen Website, auf der die angebotenen Baumaschinen, Mietbedingungen und Preise transparent dargestellt werden. Zudem werden Social-Media-Plattformen genutzt, um die Zielgruppe anzusprechen.
- **Kooperationen:** Aufbau von Partnerschaften mit lokalen Bauunternehmen und Handwerksbetrieben, um potenzielle Kunden zu erreichen.



## UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

- **Informationsveranstaltungen:** Veranstaltung von Workshops und Informationsveranstaltungen, um die Ukrainer/innen über die Vorteile und Möglichkeiten der Baumaschinenvermietung aufzuklären.
- **Empfehlungsmarketing:** Förderung von Mundpropaganda und Kundenempfehlungen, indem Kundenzufriedenheit und Qualität der Dienstleistungen sichergestellt werden.

## 6. Organisationsstruktur:

Die Organisationsstruktur von UI Baumaschinen sieht wie folgt aus:

- **Geschäftsführer:** Die Geschäftsleitung des Unternehmens obliegt einem erfahrenen Manager, der die strategische Ausrichtung und Entscheidungsfindung leitet.
- **Vertrieb und Kundenbetreuung:** Dieses Team ist für den Kundenkontakt, die Vermietung und den reibungslosen Ablauf verantwortlich.
- **Technik und Wartung:** Das Team ist für die Wartung, Reparaturen und die Sicherstellung der einwandfreien Funktion der Baumaschinen verantwortlich.
- **Verwaltung:** Die GmbH übernimmt die administrativen und buchhalterischen Aufgaben.

## 7. Finanzplanung:

Die Gründungskosten von UI Baumaschinen belaufen sich auf 25.000 Euro. Diese sollen von der GmbH, Investoren, Sponsoren und Spendern eingebracht werden.

Die Umsatzprognosen in den ersten drei Jahren sind konservativ und berücksichtigen das langsamere Wachstum in der Anfangsphase:

- Jahr 1: 300.000 Euro Umsatz
- Jahr 2: 450.000 Euro Umsatz
- Jahr 3: 600.000 Euro Umsatz

Die Kosten für Miete, Wartung, Personal und Marketing werden entsprechend geschätzt. Das Unternehmen strebt an, innerhalb der ersten drei Jahre profitabel zu sein und seine Rentabilität kontinuierlich zu steigern.

## 8. Risikobewertung:

Obwohl die Geschäftsidee vielversprechend ist, gibt es auch Risiken, die berücksichtigt werden müssen, wie zum Beispiel:



## UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

- **Wirtschaftliche Unsicherheit:** Eine Rezession oder ein Abschwung in der Bauindustrie könnte die Nachfrage nach Baumaschinen reduzieren.
- **Wettbewerb:** Es gibt etablierte Baumaschinenvermietungen auf dem Markt, die bereits eine treue Kundenbasis haben.
- **Finanzierung:** Es ist wichtig, dass die geplante Finanzierung von 25.000 Euro ausreichend ist, um die Anfangsphase zu bewältigen.

### 9. Fazit:

UI Baumaschinen ist ein vielversprechendes Startup-Unternehmen in der Baumaschinenvermietungsbranche, das sich durch seine soziale Verantwortung und seine spezielle Ausrichtung auf Ukrainer/innen auszeichnet. Die Kombination aus hochwertigen Baumaschinen, maßgeschneidertem Service und der Unterstützung des gemeinnützigen Vereins "Ukrainians International e.V." bietet eine solide Basis für den Erfolg. Mit einer gut durchdachten Marketingstrategie, klaren Unternehmenszielen und einer effizienten Organisationsstruktur kann das Unternehmen eine nachhaltige Wachstumsphase anstreben und langfristig eine breitere Zielgruppe ansprechen.





# UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Kontakt:  
Siegfried Kraus  
Vorstand

## **UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.**

Existenzgründungsprojekte – StartUps

Theodor-Quehl-Str. 10  
c/o Maksym Pozhydaiev (Vorstand)  
D-78727 Oberndorf am Neckar

Tel.: +49 1577 4279710

E-Mail: [info@ukrainians-international.com](mailto:info@ukrainians-international.com)

URL: [www.ukrainiansinternational.com](http://www.ukrainiansinternational.com) und [www.ukrainiansinternational.de](http://www.ukrainiansinternational.de)

